

Account Manager (m/w/d)



LANDSHUT AN DER ISAR / VOLLZEIT / UNBEFRISTET / AB SOFORT

Account Manager (m/w/d) bei einem führenden Unternehmen für digitales Output Management

Wir suchen Dich!

Als Account Manager bei Cartago hast Du vor allem eins: den Kunden im Blick. Du bietest Lösungen an und hilfst Anforderungen zu erfüllen. Du entdeckst Potentiale zur Kosteneinsparung sowie zur Effizienzsteigerung der Prozesse und Workflows im Bereich des Output Management bei Unternehmenskunden. Du hast ein gutes technisches Verständnis, verlierst aber zu keinem Zeitpunkt den Fokus auf die Wirtschaftlichkeit komplexer IT Projekte. Zu Deiner wesentlichen Aufgabe gehört der Aufbau eines Kundenstammes, die Pflege der bestehenden Kunden- und Partnerbeziehungen sowie Vorschläge zur Produktentwicklung an das Team weiter zu leiten.

Deine Tätigkeiten und Aufgaben:

- Du akquirierst als Account Manager aktiv Neukunden und begleitest diese entlang ihrer Customer Journey
- Wichtige Entscheidungsträger identifizierst du zielsicher, kommst leicht mit ihnen ins Gespräch und kannst sie mit Expertise und Talent überzeugen
- Du vereinbarst Termine für Webmeetings oder besuchst die Interessenten vor Ort
- Du bist aktiv im Online und Social Media Umfeld und verfasst regelmäßig eigene Text- und Videobeiträge und beteiligst Dich aktiv in Foren, Nutzergruppen, o.ä.
- Du berätst zielsicher im Output Management bei Kundenterminen, Online sowie ggfls. auf Messen und Veranstaltungen
- Du arbeitest aktiv mit der Marketingabteilung zusammen und koordinierst mit dieser Deine Social Selling Aktivitäten
- Du gibst aktiv Kundenfeedback ans Team und trägst durch Deinen Erfolg besonders zur Motivation der gesamten Mannschaft bei.

Dein Profil:

- Du kannst Erfolge im Verkauf von komplexen Softwarelösungen vorweisen. Idealerweise im Bereich DMS oder Output Management?
- Deine ausgeprägte Kommunikationsstärke zeichnet Dich aus und Du hast Spaß am Telefonieren
- „Goal-Getter“-Persönlichkeit, Hunter-Mentalität mit Überzeugungskraft
- Verhandlungsgeschick
- Du besitzt eine sehr hohe Lernbereitschaft, Hands-on-Mentalität und Willenskraft
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft
- Entscheidend für uns bist Du als Hunter! Alles rund ums Output Management lernst Du bei uns

Was wir Dir bieten:

- Familienfreundliches Unternehmen
- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem dynamisch wachsenden Unternehmen
- Flache Hierarchien und offene Kommunikation
- Gut erreichbares Büro in Landshut (nähe Hauptbahnhof)
- Flexible Arbeitszeiten
- Regelmäßige Firmenevents
- Hybrides Arbeitsmodell

Wer sind wir:

Cartago ist die digitale Zukunft des Dokumentenmanagements

Wir konzentrieren uns auf das Wesentliche und verlieren unsere Ziele nicht aus den Augen. Bei Cartago hat jeder ein Ziel: durch Digitalisierung Unternehmenskunden dabei zu unterstützen, enorme Kosteneinsparungen zu erzielen und Ihre Prozesse im Bereich des Dokument- und Output Management noch kundenfreundlicher und effizienter zu gestalten. Das ist die Mission an der wir festhalten. Zu den Kunden der Cartago gehören u.a. Firmen aus den Bereichen Finanzdienstleistung, Automotive, HR sowie der Energiewirtschaft.

Bei uns erlebst du ein familienfreundliches Unternehmen mit einem hochmotivierten, lösungsorientierten Team mit viel Leidenschaft und vor allem Freude an der Arbeit! An unserem Standort in Landshut freuen wir uns auf neue Kollegen, die mit ihren innovativen Ideen und Spaß bei der Arbeit unser Cartago-Team ergänzen möchten.

Kontakt:

Hast Du noch Fragen oder möchtest Du mehr zur Stelle wissen, dann steht Dir unser CEO Manuel gerne unter 0 871 430 6363 00 zur Verfügung.

Wenn Du Dir vorstellen kannst, Teil des Cartago-Teams zu werden, freuen wir uns auf Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse an career@cartago.com.

Hier gehts zu unserer Karriereseite und weiteren Stellenangeboten: www.cartago.com/karriere

Cartago Software GmbH
Manuel Niemeyer
Ergoldinger Str. 2a
84030 Landshut
www.cartago.com

JETZT BEWERBEN